

Seminario: La crisis en la Zona euro y el Acuerdo de Asociación entre la Unión Europea y Centroamérica

Fecha: jueves 15 de marzo / **Hora:** 5:00 PM / **Lugar:** Auditorio Roberto Terán /

Moderador: Caroll Siero

1. Resumen de la actividad:

El objetivo del seminario fue informar y generar debate en torno a la coyuntura actual de la crisis europea y sus posibles efectos en los recién firmados tratados de libre comercio con la región centroamericana.

La metodología del seminario consistió en presentar dos ponencias por parte de investigadores expertos, seguidas cada una por el breve comentario de un especialista. Cada ponente tuvo 30 minutos para realizar su presentación con ayuda de un Power Point. Seguidamente se propició un debate con la participación del público presente.

El seminario fue filmado con el objetivo de ser utilizado por los docentes como material didáctico para distintas asignaturas en el ámbito de la economía.

Contenido del seminario: La reflexión inicial del seminario fue introducida mediante un breve pero detallado recuento de los sucesos más significativos de la crisis europea, con un claro análisis de sus causas y efectos, las luchas de poder que los sucesos representan, y las medidas de solución que se han implementado. Seguidamente, se presentaron propuestas sobre cómo se podría resolver la crisis por medio de vías alternativas a las que se han implementado. Estas estrategias resultarían en medidas menos autoritarias, más respetuosas de la soberanía de los países de la Unión, y menos duras para las poblaciones de menores ingresos, debido a que no se basarían, como en el caso actual, en imponer medidas de austeridad.

En la segunda intervención del seminario se presentó como punto de partida la idea de que “la economía es política, un proceso en el que se escogen ganadores y perdedores”. La presentación incluyó una descripción de la manera en que se llevan a cabo los procesos de negociación previos a las firmas de tratados de libre comercio. La descripción se ejemplificó con los casos del TLC Centroamérica-Estados Unidos y el Acuerdo de Asociación con la Unión Europea. Se reflexionó sobre cuáles son los actores nacionales que tienen poder y acceso al poder durante estas negociaciones, demostrando que son los grandes empresarios quienes pueden introducir sus demandas en los mismos, mientras que el sector sociedad civil tiene muchas barreras para ser un actor de peso en estas negociaciones. Esta diferencia se da principalmente a que se necesitan recursos para poder acompañar los procesos de negociación. Las profundas asimetrías que se dan en los procesos de negociación de los tratados hacen que en la región se establezcan barreras al desarrollo inclusivo.

2. Perfil de los ponentes:

Trevor Evans: *Investigador de origen Británico, es catedrático de economía monetaria en la Escuela Superior para Economía y Leyes de Berlín, Alemania y Director del Instituto para la Economía Política Internacional de la misma universidad. Desde 2000 es miembro del Comité de Coordinación de la Red de Economistas Europeos para una Política Económica Alternativa en Europa (el Grupo EuroMemo). Trabajó en la Coordinadora Regional para Investigaciones Económicas y Sociales (CRIES) en Managua de 1984-86 y 1990-96.*

Comentarista: Oscar Neira, economista, investigador y profesor de Economía en la Universidad Centroamericana.

Gloria Carrión Fonseca: *Analista e investigadora en temas de economía política y desarrollo sostenible. Tiene una maestría en Medioambiente y Desarrollo de la London School of Economics and Political Science de Inglaterra y una doble licenciatura en Biología y Desarrollo Internacional de Trent University en Ontario, Canadá. Se ha desempeñado como analista y negociadora de la Misión Permanente de Nicaragua ante la Organización Mundial del Comercio, en Ginebra, Suiza; como oficial de programa del Centro Internacional para el Comercio y el Desarrollo Sostenible (ICTSD) en Ginebra, e investigadora para el Instituto de Desarrollo Social de las Naciones Unidas (UNRISD) en Ginebra y el Instituto de Investigación y Desarrollo NITLAPAN en Managua. Asimismo, cuenta con un sinnúmero de publicaciones con Palgrave Mcmillan, ICTSD y UNRISD, así como en revistas nacionales de análisis como Envío y El Observador Económico sobre la economía política de las negociaciones comerciales y el impacto sobre el desarrollo inclusivo, la economía y el cambio climático en Centroamérica, entre otros.*

Comentarista: Arturo Grigsby, economista, Director del Instituto Nitlapan - Universidad Centroamericana.

3. Participantes en el seminario (se registraron 104 personas):

Los participantes al seminario incluyeron estudiantes de Licenciatura y Maestría en Economía y profesores de la Facultad de Ciencias Económicas y Empresariales; estudiantes del Doctorado en Ciencias Jurídicas; profesores de la Facultad de Humanidades y Comunicación; profesores de diversas carreras de la Facultad de Ciencia, Tecnología y Ambiente; investigadores del Instituto Nitlapan; personal del instituto Juan XXIII; investigador del CASC; investigadores de universidades del CNU (UNAN, UNI, URACCAN); personal del INCAE; estudiante de la Universidad de Buenos Aires, Argentina; investigador del IOB de la Universidad de Amberes; investigadora de FLACSO-Costa Rica; funcionario del Banco Interamericano de Desarrollo; investigadores y personal de organizaciones no gubernamentales (IEEPP, COPADES, CONAPRO, VLA, CNL); personal de APROUCA; funcionario de APEN; periodista de El Nuevo Diario, personal del portal Enlace Académico; consultores independientes.

4. Breve síntesis de las presentaciones:

La crisis en la Zona euro: una crítica de las políticas autoritarias de la Unión Europea

Trevor Evans

La crisis de la Zona euro amenaza el futuro de la integración europea. Pero en lugar de desafiar el poder de las instituciones financieras que están impulsando la crisis, las autoridades europeas han impuesto programas de austeridad en Grecia y otros países periféricos del área euro. Han desarrollado políticas centralizadas para imponer una disciplina fiscal muy restrictiva en todos los Estados miembros, con el riesgo de socavar la legitimidad democrática de la Unión Europea.

El Acuerdo de Asociación entre la Unión Europea y Centroamérica y el CAFTA-DR: un análisis político-económico

Gloria Carrión

Los acuerdos comerciales regionales han proliferado a nivel mundial. En Nicaragua, el reciente Acuerdo de Asociación entre la Unión Europea y Centroamérica y el CAFTA-DR son instrumentos estructurales de la política comercial. Sin embargo, dichos acuerdos obligan a los países en desarrollo a un importante canje político económico: mayor acceso al mercado de los países desarrollados a cambio de compromisos en materia de propiedad intelectual, servicios e inversión, que van más allá de los adquiridos en la Organización Mundial del Comercio (OMC), lo cual conlleva serias y profundas implicaciones para el desarrollo inclusivo del país. Esta presentación analizará de manera comparativa y desde una perspectiva político-económica el proceso de negociación y los resultados obtenidos en el Acuerdo de Asociación con la Unión Europea y el CAFTA-DR, así como el rol del Estado, el sector privado y la sociedad civil nicaragüense.

***Se adjuntan presentaciones en Power Point.**

5. Impacto de la actividad:

Ante la coyuntura actual, la actividad brindó a los participantes la oportunidad de acceder a un análisis académico de la situación, muy distinto a los análisis que tanto estudiantes como profesionales suelen encontrar en los medios de comunicación. El seminario no sólo brindó información sobre déficit y otros elementos para el análisis económico de la crisis, también cuestionó, desde una perspectiva política, las medidas que han resultado en la concentración del poder y los recursos en algunas poblaciones a expensas de otras, agudizando cada vez más la desigualdad.

6. Aporte más significativo de la actividad a la luz del propósito principal de la Cátedra: “generar nuevas rutas de pensamiento propio y acción en temáticas de desarrollo y ciudadanía”:

El análisis del poder que subyace a las políticas económicas y sociales que se despliegan en coyunturas de crisis, o durante procesos de negociación comerciales, aportó nuevas vías de pensamiento que nos permiten ir más allá de un recuento de los hechos y de una aceptación ciega de las medidas propuestas por organismos internacionales.